

NJOFTIM PUNE

Balfin Group është një ndër grupet private investuese më të mëdha në Shqipëri dhe rajon, i pranishëm me aktivitete për zhvillimin e pasurive të paluajtshme, shitjet me pakicë, ofrimin e shërbimeve dhe manaxhimin e hapësirave tregtare apo industrial, miniera e metalurgji, etj.

Agrocon Albania Sh.p.k është një kompani shqiptare që zhvillon aktivitetin e saj në fushën e bujqësisë. Aktivitetet përfshin prodhimin e perimeve të fresketa në serë, në fushë të hapur, grumbullimi i perimeve nga fermerët e zonës si dhe shitja me shumicë për eksport dhe në tregun shqiptar.

Pozicioni: Manaxher i Shitjeve
Raporton: Departamenti i Shitjeve
Shoqëria: Agrocon Albania shpk
Vendndodhja: Fshati Ngurrëz e Vogël, Lushnje

Përmbledhje: është përgjegjës për ngritjen e strategjisë së shitjes së prodhimit të prodhuar në fermë dhe të grumbulluar nga palët e treta, hulumtimit të tregut të industrisë dhe marketimit të produkteve në tregjet vendase dhe të huaja.

Detyrat dhe përgjegjësitë:

- Hulumton tregun vendas dhe të huaj për të njohur çmimet e prodhimeve nga konkurent direkt dhe indirekt;
- Është përgjegjës i drejtë për drejtë për ngritjen e strategjisë së shitjeve të prodhimit vjetor bazuar në tendencat e 3 viteve të fundit;
- Është përgjegjës i drejtë për drejtë për vendosjen e objektivave strategjik të shitjeve të prodhimit vjetor;
- Në bashkëpunim me Departamentin e Prodhimit dhe bazuar në analizën e kërkesave/tendencave të tregut, merr pjesë në krijimin e planit të të mbjellave vjetore;
- Vendos në bashkëpunim me Administratorin e Përgjithshëm çmimin e shitjes së prodhimeve, pasi ka kryer hulumtimet përkatëse dhe negociacion me klientët;
- Ndjek marrëdhënie me klientët, kontratat si dhe krijon një database me kontaktet përkatëse;
- Kujdeset dhe mbikëqyr proceset e eksportit dhe marrëdhënien me doganat për dokumentacionin shoqërues;
- Propozon procedurë për mënyrën e manaxhimit dhe shitjes së prodhimit të cilësisë

se dytë/tretë;

- Ndjek arketimet e të ardhurave nga klientet vendas / të huaj dhe raporton në mënyrë periodike (javore) ecurinë e tyre;
- Është përgjegjës i drejtë për drejtë për ngritjen e një database me të dhëna ditore mbi tendencat e çmimeve të prodhimit në tregjet vendase dhe ato të huaja;
- Komunikon në mënyrë aktive ditore me klientët mbi çmimet, ofertat dhe produktet e prodhuara dhe të grumbulluara nga palët e treta;
- Raporton në mënyrë periodike (javore) realizimin e shitjeve të prodhimeve të prodhuara në fermë dhe të grumbulluara nga palët e treta.

Kërkesa dhe kualifikime

Edukimi: Diplomë Universitare në Ekonomi, Agrobiznes.

Eksperiencë Pune: Minimalisht eksperiencë 5 vjeçare në fushën e shitjeve. Eksperiencë në shitjen e prodhimeve të perimeve dhe frutave përbën përparësi.

Kualifikime të tjera:

- Gjuhë e Huaj: Gjuha Shqipe dhe Angleze është një kusht i domosdoshëm dhe gjuhë të huaja të tjera përbëjnë përparësi.
- Minimalisht 2 vjet eksperiencë në manaxhimin e punonjësve apo një ekipi;
- Aftësi të mira analitike dhe leadership-i;
- I/E motivuar dhe i/e aftë për të motivuar ekipin që do të punoj;
- Aftësi të shkëlqyera organizative, duke përfshirë aftësi për të planifikuar punën dhe vendosur prioritete;
- Aftësi të shkëlqyera komunikuese, të zotërojë etikë pune dhe integritet;
- Aftësi të shkëlqyera analitike dhe aftësi për të zgjidhur në mënyrë efektive problemet;
- Aftësi shumë të mira për të ruajtur informacionin konfidencial;
- Të ketë aftësi në përdorimin e kompjuterit dhe gjenerimin e raporteve;
- Të jetë në gjendje për të udhëtuar brenda dhe jashtë Shqipërisë;
- Të ketë patentë për drejtimin e automjetit.

Procedura e aplikimit:

Për të aplikuar për këtë pozicion, jeni të lutur të dërgoni CV tuaj nëpërmjet emailit tek adresa hr@agroconalbania.al

Afati i dorëzimit: 31 Tetor 2017

Do të kontaktohen vetëm kandidatët e përzgjedhur për intervistë.

* Të gjithë aplikimet do të trajtohen me konfidencialitet sipas ligjit Nr.9887 të vendosur nga Parlamenti i Shqipërisë mbi "Mbrojtjen e të dhënave personale".